

Как стать брокером FOREX?

Автор: Administrator

08.06.2013 02:12 - Обновлено 05.02.2014 23:52



Среди прочих возможностей начала собственного бизнеса можно рассмотреть и возможность создания собственного дилингового центра. К вашему вниманию примерный план его создания.

Прежде, чем стать брокером FOREX, необходимо глубоко вникнуть в нюансы бизнеса уже существующих надёжных брокеров: ориентироваться в ценах, предлагаемых дилинговыми центрами, понять все преимущества и недостатки дилинговых центров и т.д. другими словами – провести полноценное маркетинговое исследование.

Теперь можно составлять бизнес-план: перенести на бумагу все этапы создания вашего ДЦ, расчет средств, необходимых для его открытия, способы продвижения.

Дальше можно заняться регистрацией фирмы, заказом штампов в СПб или др. и открытием нескольких счетов в банке

. Банк выбирайте надежный и стабильный, который работает более 10 лет для уверенности, что он сможет пережить экономические казусы. Оформлять нужно будет много бумаг и несведущему человеку легко будет запутаться. Рекомендуем нанять юриста, который поможет без ошибок пройти все этапы регистрации, а заодно даст вам ценные советы о том как быстрее стать брокером FOREX, обойдя некоторые формальности.

Следующим этапом станет покупка торговой платформы и создание вебсайта вашего дилингового центра. Сайту необходимо уделить особо пристальное внимание, поскольку от сайта во многом будет зависеть успех вашей фирмы, ведь он будет являться визитной карточкой дилингового центра.

Как стать брокером FOREX?

Автор: Administrator

08.06.2013 02:12 - Обновлено 05.02.2014 23:52

Последним этапом будет обустройство офиса (покупка или аренда офисного помещения) и наем сотрудников. Если Вы преследуете цель занять лидерские позиции среди других ДЦ в своем городе, а в будущем и страны, то персонал нанимайте с особой тщательностью. Выбирайте тех, кто способен быстро обучаться, опыт в данной сфере будет тоже очень кстати.

Для создания своего ДЦ вам понадобится около 15-20 тыс.долларов.